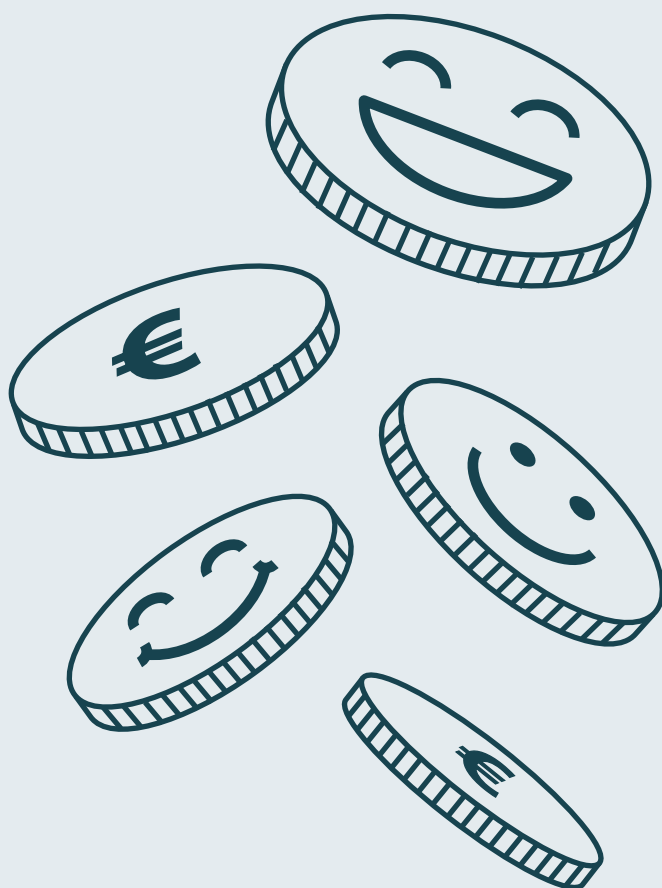


Mitarbeitermotivation ist, wenn Sie Vorsorge zu Vorfreude machen.

Punkten Sie mit unseren starken Konzepten für
die betriebliche Altersvorsorge.



„Deka
Institutionell

Pension-Management – wir können das.

Die betriebliche Altersversorgung wird als Instrument der Mitarbeitergewinnung und -bindung immer wichtiger – aber durch Zinsniveau und Regulatorik steigt auch ihre Komplexität. Verlassen Sie sich auf unsere Expertise, wenn es um ganzheitliche oder modulare Lösungen für die effiziente Ausfinanzierung Ihrer Pensionsverpflichtungen geht.

Mit unseren Pension-Management-Konzepten schaffen wir nicht nur den rechtlichen Rahmen für Ihre Auslagerung, sondern bieten Ihnen auch eine langfristige Partnerschaft mit zuverlässiger Beratung und exzellentem Management – so entlasten Sie sowohl Ihre

Personal- als auch Ihre Finanzabteilung. Pensionsverpflichtungen werden Sie, Ihr Unternehmen und Ihre Mitarbeiter über viele Jahrzehnte begleiten. Entsprechend brauchen Sie einen Partner, auf den Sie sich auch in Zukunft uneingeschränkt verlassen können.



Umfangreiches Leistungsspektrum.

Zukunftsfähige, modulare oder Gesamtlösung – für effiziente Ausfinanzierung.



Flexible Leistungsbausteine.

Ganzheitliche Lösung aus einer Hand – auf Ihr Unternehmen zugeschnitten.



Höchste Expertise.

Über 100 Jahre Erfahrung – breite Kundenbasis aus dem privaten und öffentlichen Sektor.



Langfristige Stabilität.

Solide öffentlich-rechtliche Basis, eingebettet in eines der größten Finanznetzwerke Europas – Kunden aus dem privaten und öffentlichen Sektor.

Ihr starker Partner für solide und nachhaltige Lösungen.

Volumen- & Marktführerschaft

Top 1 größte Finanzgruppe in Deutschland mit über 3,2 Bio. € Bilanzsumme

385 Mrd. € verwaltetes Gesamtvolumen, davon über die Hälfte institutionelle Investoren

> 1000 Publikums-, Spezialfonds und Mandate

Solidität & Stabilität

100 % öffentlich-rechtlicher Finanzsektor/ Eigentum der Sparkassen

> 100 Jahre Geschichte seit Gründung der Deutschen Girozentrale 1918

Aa2 Moody's Langfrist-Rating, eines der besten der Branche*

Leistungsbreite & -tiefe

5 strategische Geschäftsfelder für Admin. & Managementleistungen

100 % Abbildung der kompletten Prozesskette im Asset Management

4590 Mitarbeiter und Experten für alle relevanten Fragestellungen

Lokale Verbundenheit & Fokus

100 % Fokus auf Anforderungen deutschsprachiger Investoren

100 % made in Germany mit kompletter Expertise vor Ort

112 Vertriebsmitarbeiter für institutionelle Investoren

Nachhaltigkeits-Ratings*

AA MSCI

C + Prime „Industrie Leader“

ESG Risk

Rating: 17.4 – „Low Risk“

ESG Overall

Score: Robust 55/100

Hohe Flexibilität durch bewährte Module.

Bei der Entwicklung einer maßgeschneiderten Lösung stellen wir gemeinsam die Bausteine zusammen, die Ihre Ressourcen entlasten, hohe Versorgungssicherheit für Ihre Mitarbeiter erreichen, bilanzielle Risiken reduzieren und die Kosten der Altersvorsorge senken.



01 Gruppen-Treuhand

- Insolvenzschutz
- Administration
- Kontrolle



02 Kontoführung

- Depotverwaltung
- Reporting



03 Anlagestrategie

- ALM-Studien
- LDI-Konzepte
- Life-Cycle-Modelle



04 Kapitalverwaltung

- Spezialfonds
- Master-KVG
- Verwahrstelle
- Publikumsfonds
- Professionelle Vermögensverwaltung



05 Asset Management

- Portfoliomanagement
- Risikomanagement
- Wertsicherung
- Durationmatching



06 Aktuariat und Rentnerverwaltung

- Aktuarielle Dienstleistungen
- Auszahlung von Renten



„Jeder Kunde hat individuelle Anforderungen – wir haben die Expertise, die Strategien und die Infrastruktur, um eine passende Lösung zu entwickeln und effizient umzusetzen. Welche Bausteine wir dabei kombinieren, erarbeiten unsere Experten gemeinsam mit Ihnen. Unser Ziel ist immer eine pragmatische Lösung mit hoher Umsetzungssicherheit.“

Dr. Alexander Zanker
Leiter Institutional Consulting Solutions

01

Gruppen-Treuhand

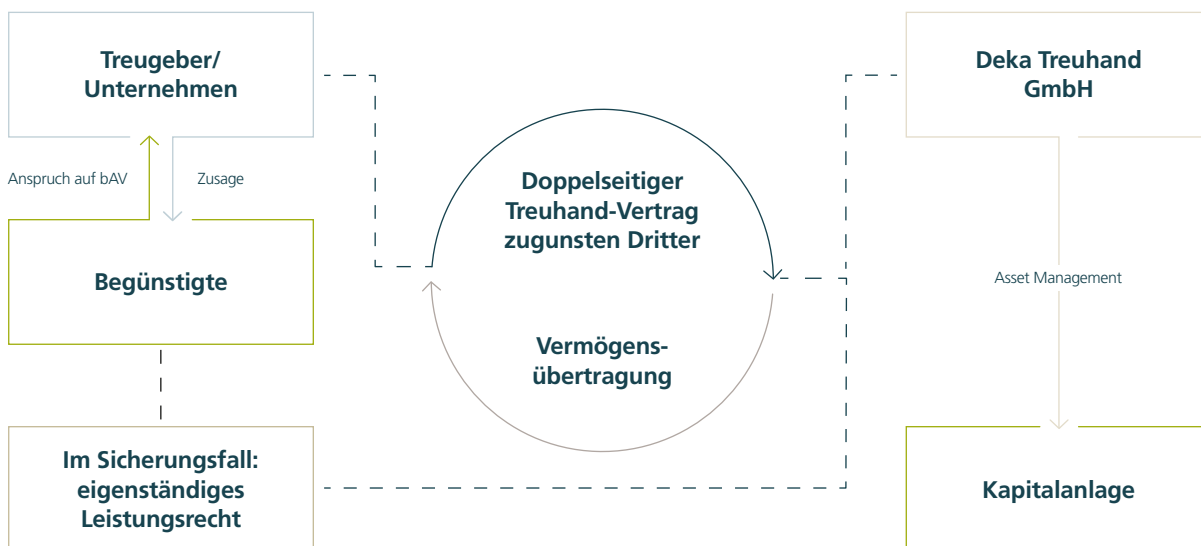
Sichere Auslagerung und Ausfinanzierung.

Insbesondere bei langfristigen Pensionszusagen brauchen Sie einen soliden Partner. Setzen Sie auf unsere langjährige Erfahrung bei der Verwaltung mittlerer und größerer Pensionsvermögen. Rund 1.600 Unternehmen – vom Mittelständler bis zum DAX-Konzern – nutzen bereits unsere Services. Aktuell verwalten wir Anlagen für betriebliche Versorgungsmodelle in Höhe von rund 2 Mrd. Euro.

Zusammen mit der DekaTreuhand GmbH und unseren Verbundpartnern begleiten wir Sie bei der Ausfinanzierung und Insolvenzversicherung von Verpflichtungen aus

betrieblicher Altersvorsorge – entweder mittels Contractual Trust Arrangement (CTA) innerhalb oder mittels Pensionsfonds außerhalb der Bilanz.

Doppelte Treuhand zur Übertragung des Pensionsvermögens (illustrativ)



Unser Gruppen-CTA reduziert den Aufwand bei der Umsetzung. Die Zweckbindung der Kapitalanlage ermöglicht Ihnen die Saldierung von Planvermögen und Pensionsrückstellungen in der Bilanz, was zu einer Bilanzverkürzung führt. Zudem sind sowohl die Höhe als auch der Zeitpunkt der Dotierung frei wählbar, sodass keine liquiditätsbelastende vollständige Ausfinanzierung erfolgen muss. Bei der Wahl der Anlagestrategie genießen Sie als wirtschaftlicher Eigentümer des Vermögens hohe Freiheitsgrade.

In jeder unserer Lösungen steckt die Expertise der DekaBank, Deka Investment, DekaTreuhand, S-Pensions-Management und der HEUBECK AG. Entsprechend Ihren Anforderungen werden einzelne Lösungsbausteine bedarfsgerecht kombiniert.



Ihre Vorteile auf einen Blick

- Bilanzverkürzung durch Generierung von saldierungsfähigem Vermögen
- Erzielung eines vertraglichen Insolvenzschutzes für Anwartschaften
- Höhe und Zeitpunkt der Dotierung vom Trägerunternehmen frei bestimmbar
- Mitwirkung der Begünstigten nicht notwendig
- Hohe Flexibilität/Individualität in der Kapitalanlage

02

Kontoführung

Transparente Kontoführung und Depotverwaltung.

Die Kontoführung und Depotverwaltung, die im Zusammenhang mit der Erfüllung der treuhänderischen Pflichten der DekaTreuhand aus dem Sicherungs- und Verwaltungs-treuhandverhältnis stehen, umfasst eine Vielzahl an Leistungen.

Folgende Leistungen können wir für Sie übernehmen:

- Dotierungen, Erstattungen und Rückübertragungen
- Kontrolle der Bestände anhand der versicherungsmathematischen Gutachten
- Verifizieren der Verpflichtungsvolumina und Bestandsgrößen
- Abgleich des Deckungsvermögens mit dem Depotbestand
- Zusammenstellung der zum Jahresabschluss benötigten Werte aus der Fondsanlage
- Vertragsdatenpflege

Zusätzliche Leistungen im Insolvenzfall:

- Ermittlung der Zahlungsverpflichtungen
- Abrechnung der einmaligen Kapitalauszahlung im Insolvenzfall
- Kommunikation mit den Verfahrensbeteiligten (z. B. PSVaG / Insolvenzverwalter / Unternehmen)

Diese Aufgaben werden durch die DekaTreuhand effizient und transparent abgebildet um Ihre Ressourcen zu entlasten. Zudem erweitert die DekaTreuhand den Insolvenzschutz bei nicht durch den Pensions-Sicherungs-Verein a. G. gesicherten Leistungen.



Ihre Vorteile auf einen Blick

- Entlastung Ihrer Ressourcen im Rahmen der Erfüllung der treuhänderischen Pflichten der DekaTreuhand
- Effiziente und transparente Kontoführung und Depotverwaltung
- Erweiterung des Insolvenzschutzes bei nicht durch den PSVaG gesicherten Leistungen eingerichtet werden

03

Anlagestrategie



Erfolgsfaktor Anlagestrategie.

Die institutionelle Kapitalanlage im regulierten Umfeld ist sehr komplex. Als Arbeitgeber und Investor erhalten Sie daher von uns eine gezielte Unterstützung für die strategische Allokation des Planvermögens – von der Beratung bis hin zur kompletten Auslagerung Ihrer Anlagen.



Governance-Beratung, basierend auf Best-Practice-Ansätzen



Beratung im Asset and Liability Management (ALM-Beratung)



Strategische Allokationsberatung



Strategische Portfoliokonstruktion



Journey Planning und strategisches Monitoring



Betriebliche Altersvorsorgeberatung

Im Rahmen unserer **Governance-Beratung** entwickeln wir gemeinsam die Rahmenbedingungen und Strukturen für Ihre Kapitalanlage – wir legen Wert auf eine pragmatische und funktionale Lösung, die zu Ihrer Organisation, Ihren Ressourcen und Ihren Kenntnissen in der Kapitalanlage passt.

Wir unterstützen Sie auch bei der Erstellung eines **Kapitalanlagekonzepts**, das exakt auf Ihre Verpflichtungssituation und Ihre Anlageziele zugeschnitten ist. Dabei kommt der Deka Strategy Navigator zum Einsatz – unser interaktives, digitales Strategie- und ALM-Tool.

Die **Umsetzung** einer erarbeiteten Anlagestrategie kann über Instrumente der Deka erfolgen; wir sind Ihnen aber auch bei der Auswahl externer Manager behilflich.



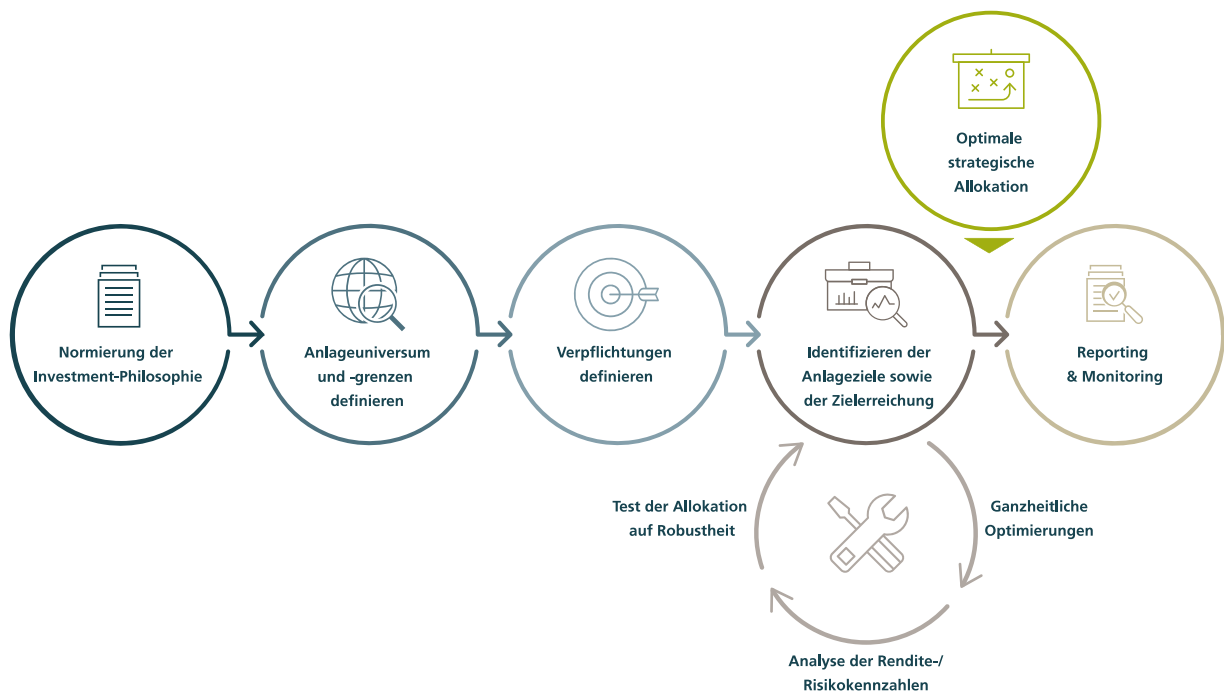
Ihre Vorteile auf einen Blick

- Unabhängiges Beratungsteam mit langjähriger Erfahrung im Investment Consulting
- Hohe Beratungsqualität und Umsetzungssicherheit durch klar strukturierte Prozesse
- Best-Practice-Erfahrung über zahlreiche Projekte mit institutionellen Investoren
- Proprietär entwickelte ALM-Software, die den Entscheidungsprozess transparent unterstützt

Mit evidenzbasiertem Beratungsprozess zur erfolgreichen strategischen Asset-Allokation.

Über 80% der Rendite eines Portfolios werden durch die strategische Allokation bestimmt – mit dem Deka Strategy Navigator sorgen wir dafür, dass Sie die wichtigsten Entscheidungen über Ihr Vermögen evidenzbasiert treffen können.

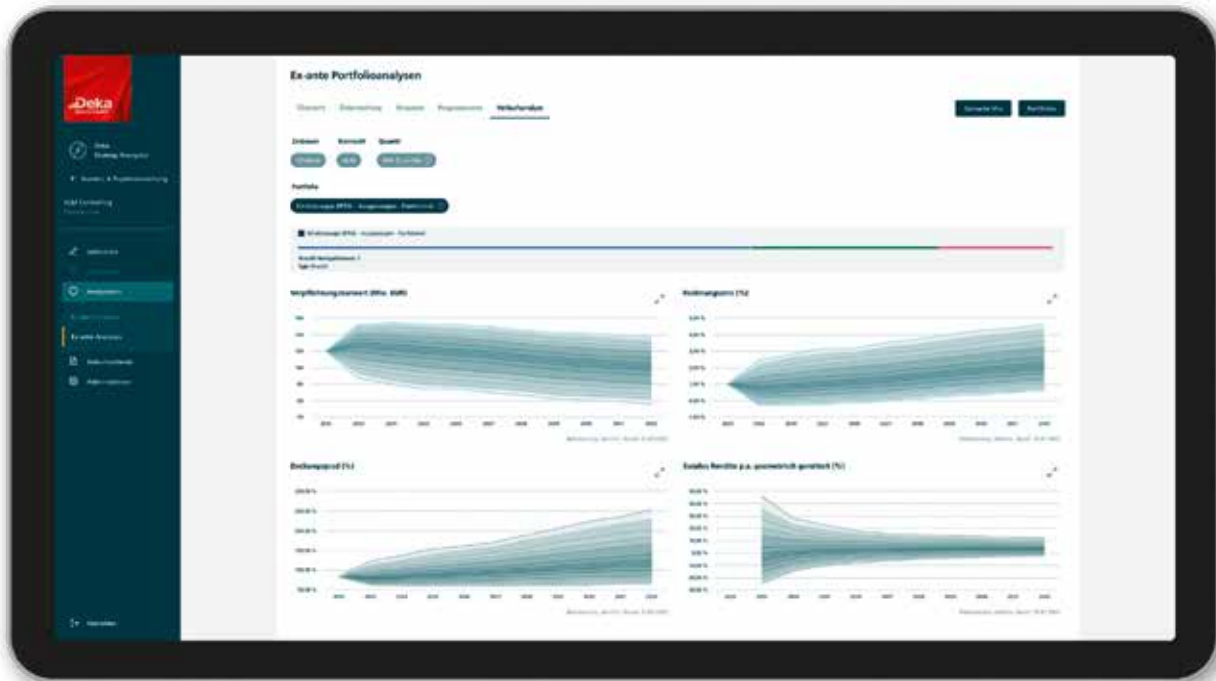
Deka Strategy Navigator - so bringen wir Sie ans Ziel.



In mehreren Schritten entwickeln wir gemeinsam mit Ihnen eine konsistente Asset-Liability-Strategie, visualisieren komplexe finanzökonomische Zusammenhänge und simulieren eine Vielzahl von Szenarien. Der Prozess der Ausgestaltung einer verpflichtungsorientierten Kapitalanlage umfasst eine detaillierte Analyse der zugrunde liegenden Verpflichtungsstruktur.

Bei Leistungszusagen analysieren wir, wie sich unterschiedliche Rechnungszins- und Inflationsszenarien auf die Verpflichtungshöhe und den Ausfinanzierungsgrad auswirken. Dabei können wir Prognosezeiträume von

bis zu 20 Jahren betrachten und unterscheiden, ob Ihre Verpflichtung im IFRS-Umfeld mit Marktzins oder mit dem HGB-Durchschnittszins berechnet wird. Im nächsten Schritt definieren wir Ihre Anlageziele, wie etwa die langfristige Verbesserung des Ausfinanzierungsgrads, die Sicherstellung einer Mindestdeckung oder einen möglichst wenig volatilen Deckungsgrad im Zeitverlauf. Abschließend erarbeiten wir unter Einsatz von Optimierungsverfahren die Kapitalanlagestrategien, die die bilanziellen und ökonomischen Risiken Ihrer Verpflichtungen entsprechend den Anlagezielen bestmöglich reflektieren.



Im Fall einer Beitragszusage mit Mindestleistung besteht die Komplexität der Kapitalanlage in ihrem asymmetrischen Risikoprofil: Positive Renditen erhöhen das Versorgungskonto der Mitarbeiter, während der Arbeitgeber aufgrund der Garantie ($> 0\%$) das Kapitalanlageisiko zu tragen hat. Für diese Zusageform analysiert der Deka Strategy Navigator beispielsweise, welche Nachschusswahrscheinlichkeiten und Nach-

schusshöhen bei unterschiedlichen Anlagestrategien zu erwarten sind. Die Auswertungen können entweder auf Basis einer kollektiven Kapitalanlage oder in Abhängigkeit vom Zeitraum bis zum Versorgungsfall über die Bildung von Alterskohorten erfolgen. Die optimale Strategie verbindet gleichermaßen die Risikoaversion des Arbeitgebers als auch die Aussicht auf eine attraktive betriebliche Altersvorsorge für die Mitarbeiter.

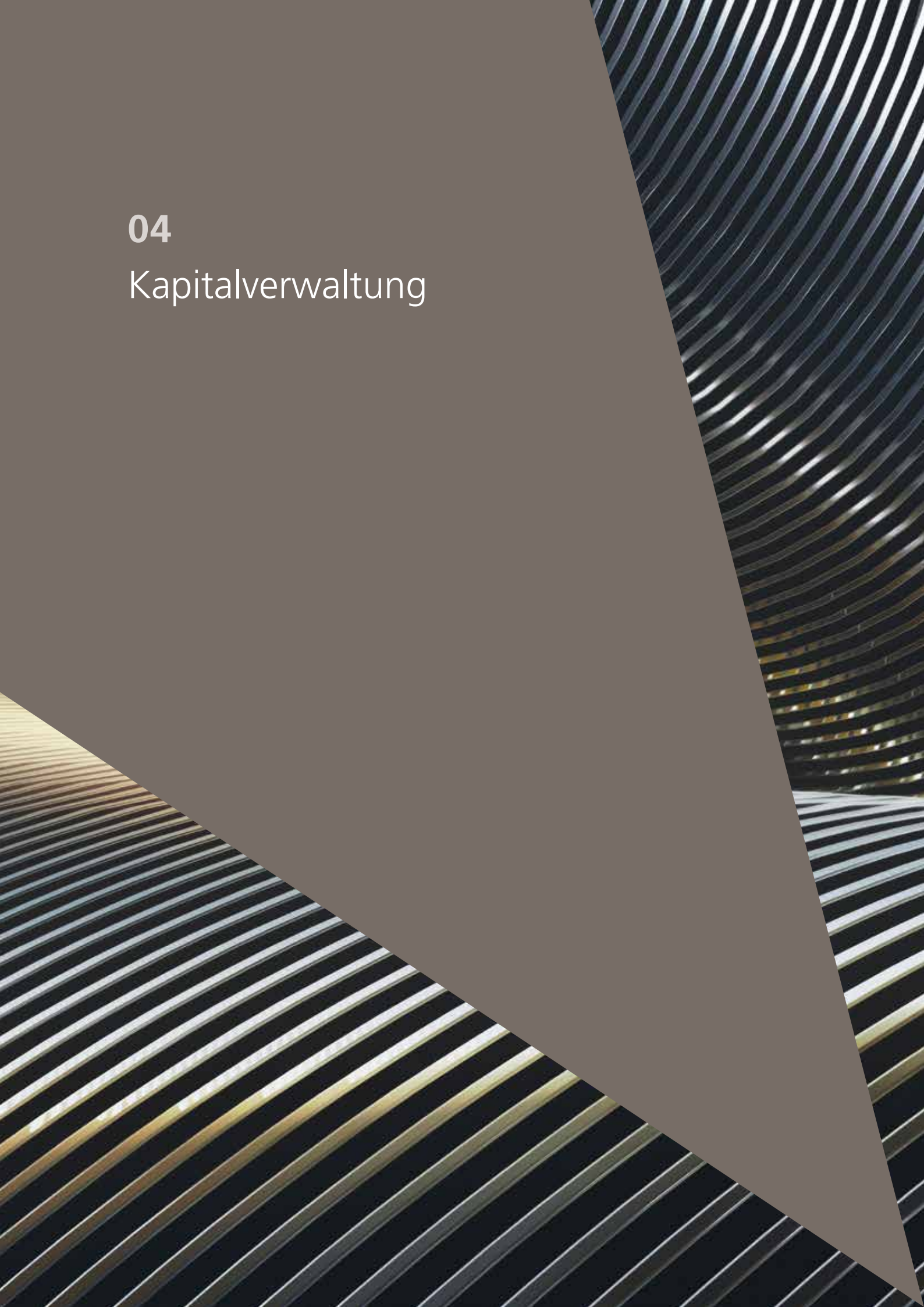


„Der Deka Strategy Navigator macht Anlageentscheidungen und deren Auswirkungen sofort transparent. Komplexe Fragestellungen und Entscheidungsalternativen können so umfassend analysiert und objektiv veranschaulicht werden. Die Entscheidungen werden für Gremien nachvollziehbar dokumentiert.“

Johannes Titze
Institutional Consulting Solutions

04

Kapitalverwaltung



Zuverlässige Kapitalverwaltung.

Mit der Deka Master-KVG haben Sie die Möglichkeit, sämtliche Vermögenspositionen – aller Anlageklassen, Manager und Vehikel inklusive Immobilien und Alternatives – über eine zentrale Administrationsplattform zu verwalten. Das schafft mehr Überblick, sorgt für eine effizientere Erfüllung regulatorischer Anforderungen und konzentriert die gesamte Kommunikation auf einen Ansprechpartner.

Mit einer Master-KVG-Lösung erhalten Sie nicht nur den Zugang zu unserer langjährigen Expertise als Fondsadministrator für die Deka Gruppe, sondern

nutzen auch unsere zahlreichen Anbindungen an externe Asset Manager, Berater und Verwahrstellen.



> 109 Mrd. Euro
Assets under Administration
Geschäftsbereich Master-KVG



11 angebundene Verwahrstellen
für maximale
Auswahlmöglichkeiten



623 Segmente
die von Managern/Beratern
betreut werden



90 externe Asset Manager/Berater
angebunden an die
Master-KVG-Plattform



Öffentlich-rechtliche Solidität
Rating A+ Standard &
Poor's Rating Aa2 Moody's*



385 Mrd. Euro
beträgt das von der Deka Gruppe
verwaltete Fondsvolumen



1.151 administrierte Fonds
schaffen Skalenvorteile
für Anleger



Ihre Vorteile auf einen Blick

- Höchste Expertise in Risiko- und Performancemessung
- Hochflexible skalierbare Performance-attribution
- Leistungsstarkes Reporting und Meldewesen
- Ganzheitliches Betreuungskonzept und regulatorische Weitsicht
- Umfangreiche Zusatzleistungen

05

Asset Management



Asset Management

Deka Investment zählt zu den größten Asset Managern in Deutschland. Etwa die Hälfte des verwalteten Vermögens haben uns institutionelle Anleger anvertraut, darunter zahlreiche Pensionskassen, Versorgungswerke, Zusatzversorgungskassen und Einheiten der betrieblichen Altersvorsorge. Das prägt sowohl unsere Produktlinien als auch unsere Support-Einheiten, die auf langfristige Anleger ausgerichtet sind.

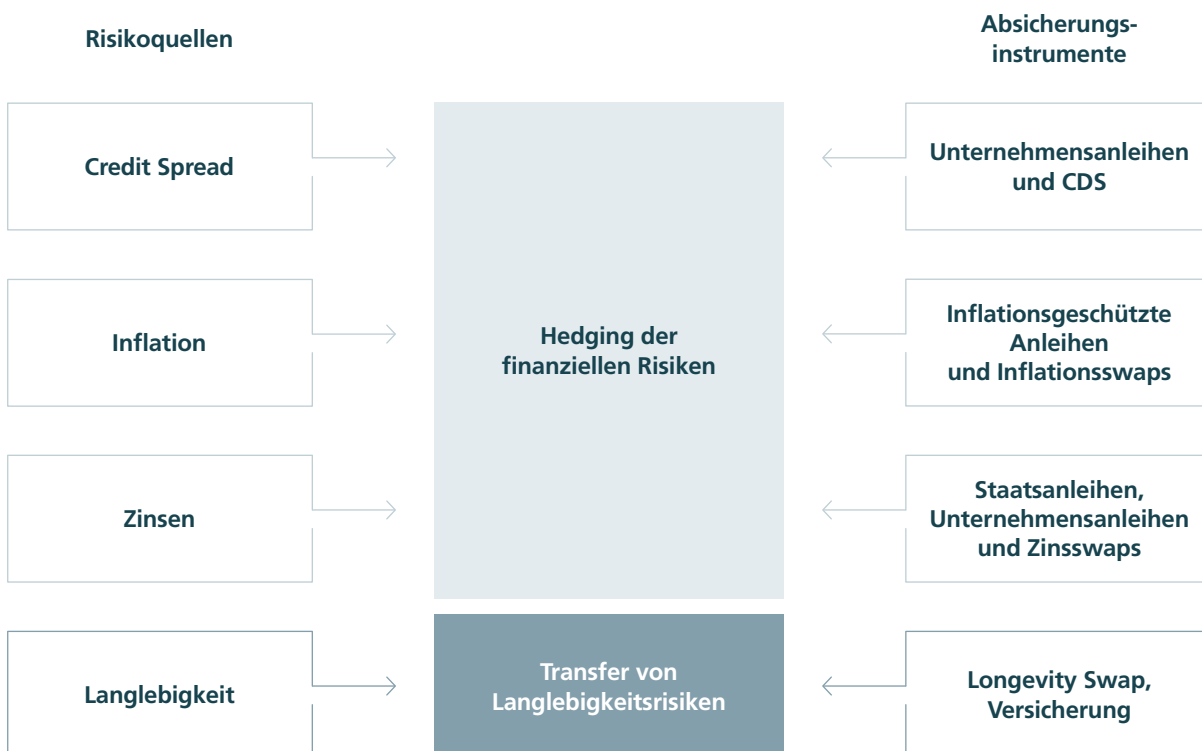
Unsere ganzheitlichen Konzepte im Asset & Risk Management eignen sich besonders für das Management von Pensionsvermögen. Wir bieten Ihnen nicht nur traditionelle Strategien in den gängigen Anlageklassen an, sondern auch alternative Strategien in individuell konzipierten Vehikeln.

Liability-Driven-Investment-Konzepte (LDI)

Aufgabe eines LDI-Konzepts ist es, die Kapitalanlage

kontinuierlich gegen sich verändernde Risiken der Verpflichtung im Zeitverlauf auszusteuern. Dies kann beispielsweise ein Durationsmanagement mittels Zins-Overlay leisten, wobei die Ziel-Duration jeweils aus der aktuellen Verpflichtungsduration abgeleitet wird. Auch sich verändernde Einflüsse von Credit Spreads auf die Verpflichtungshöhe lassen sich mit der Kapitalanlage direkt oder derivativ steuern. Wir unterstützen Sie bei der Gestaltung des passenden LDI-Konzepts.

Absicherung von Risiken aus Verpflichtungen



Wertsicherungen oder Risiko-Overlays

Ist es Ihr Ziel, Nachschüsse zu minimieren oder gegebene Garantieverzinsungen auch für kurz- bis mittelfristige Zeiträume nicht zu unterschreiten, so bietet sich der Einsatz von Wertsicherungskonzepten oder Risiko-Overlays an. Wir ermitteln ein Risikobudget, welches durch Umschichtungen zwischen risikoreichen und risikolosen Anlagen in Abhängigkeit der Budgetausnutzung mit hoher Wahrscheinlichkeit für einen festgelegten Zeitraum nicht überschritten wird. Weniger komplexe Anlagestrategien mit Wertsicherung lassen sich dabei optimal über Multi-Asset-Konzepte implementieren; für differenzierte Strategien empfehlen wir ein Risiko-Overlay.

Absolute-Return-Ansätze zielen darauf ab, möglichst unabhängig von einer Marktphase positive Renditen zu erwirtschaften und gleichzeitig Volatilität und Drawdowns niedrig zu halten. Daher sind sie besonders geeignet, um bei einer Beitragszusage mit Mindestleistung den Zielkonflikt zwischen Arbeitgeber und Mitarbeiter aufzulösen.



Ihre Vorteile auf einen Blick

- Fundamentale und quantitative Strategien in allen Anlageklassen
- Zugang zu alternativen Renditequellen (z. B. Alternative Credit)
- Flexible LDI-Konzepte
- Wertsicherungen via Strategie oder Overlay

06

Aktuariat- und
Rentnerverwaltung



Aktuariat- und Rentnerverwaltung

Nutzen Sie das umfangreiche Leistungsangebot unserer Partner, um Anwärter und Rentner effizient zu betreuen: Sie entscheiden sich für ein Service-Level – dies kann von der Datenlieferung an Ihre Personalabteilung bis zu einer vollständigen Mitarbeiterberatung und -betreuung reichen und auf Wunsch auch die Verwaltung von Anwärter- und Rentnerkonten umfassen. Auch die Abwicklung von Versorgungsausgleichsfällen ist möglich.



Ihre Vorteile auf einen Blick

- Langjährige Expertise und Spezialisten mit aktuariellem Hintergrund
- Verwaltung auslagern und Ressourcen schonen
- Effizienter Datentransfer über standardisierte Schnittstellen
- Höchste Expertise, auch bei komplexen Fragestellungen durch Kooperationen im Konzernverbund mit der HEUBECK AG



„Eine solide Umsetzung Ihrer betrieblichen Altersvorsorge zahlt sich für alle aus: Sie profitieren von motivierten Mitarbeitern, die sorgenfrei in die Zukunft blicken können. Und wir kümmern uns darum, dass Sie sich keine Sorgen um Implementierung, Strategie und Regulatorik machen müssen.“

Susanne Hellmann

Leitung Vertrieb Institutionelle Anleger

Gute Gründe für unsere Beratung.



Objektive Beratung.

Profitieren Sie von der langjährigen Erfahrung unserer Investment Consultants in der Analyse von Pensionsverpflichtungen verschiedener Durchführungswege und erstellen Sie gemeinsam eine passgenaue, produktunabhängige Strategie für das Anlage- und Risikomanagement.



Umfassendes Lösungsangebot.

Alles aus einer Hand: Ganz gleich, ob Sie sich für eine Komplett- oder Modullösung entscheiden, mit unserem umfangreichen Leistungsangebot übernehmen wir die Planung und entlasten Ihre Ressourcen.



Hohe Transparenz und Sicherheit.

Unsere Beratung folgt einem transparenten Prozess – dieser produziert nachvollziehbare Ergebnisse von der Verpflichtungsanalyse über die Abstimmung der Aktiv-/Passivrisiken bis hin zur optimalen Anlagestrategie.



Expertise der gesamten Sparkassen-Finanzgruppe

Führender Asset Manager für Versorgungseinrichtungen, eine der größten überbetrieblichen Pensionskassen und Pionier auf dem Gebiet der Versicherungsmathematik – bei uns finden Sie alle Kompetenzen für die betriebliche Altersvorsorge unter einem Dach.

So geht's weiter!

Gerne unterstützen unsere Investment Consultants Sie bei allen Fragen rund um Ihre betriebliche Altersvorsorge und beraten Sie evidenzbasiert mit dem Deka Strategy Navigator – wir freuen uns auf Ihre E-Mail oder Ihren Anruf!



Dr. Alexander Zanker, CFA, CAIA
Leiter Institutional Consulting Solutions

Telefon: (069) 7147 – 2433
E-Mail: alexander.zanker@deka.de



Johannes Titze, CFA, CAIA
Institutional Consulting Solutions

Telefon: (069) 7147 – 6826
E-Mail: johannes.titze@deka.de



Nicolas Figge
Institutional Consulting Solutions

Telefon: (069) 7147 – 2743
E-Mail: nicolas.figge@deka.de

Diese Information kann ein Beratungsgespräch nicht ersetzen. Allein verbindliche Grundlage für den Erwerb von Deka Investmentfonds sind die jeweiligen wesentlichen Anlegerinformationen, die jeweiligen Verkaufsprospekte und die jeweiligen Berichte, die Sie in deutscher Sprache bei Ihrer Sparkasse oder von der DekaBank Deutsche Girozentrale, 60625 Frankfurt und unter www.deka.de erhalten.



DekaBank
Deutsche Girozentrale
Mainzer Landstraße 16
60325 Frankfurt
Postfach 11 05 23
60040 Frankfurt

www.deka-institutionell.de

